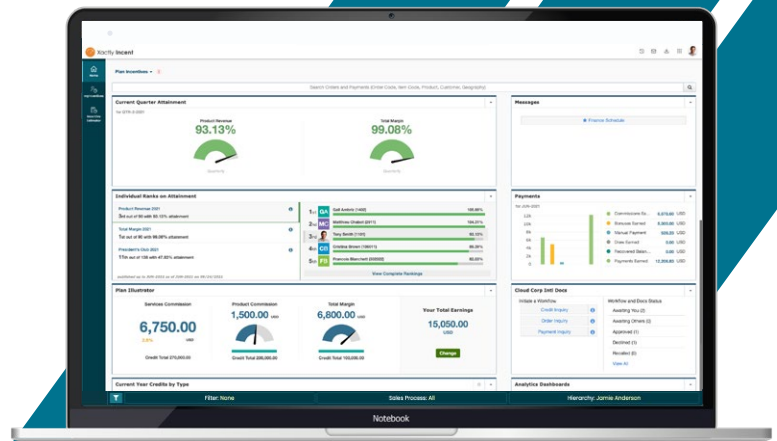


インセンティブ報酬管理

インセンティブ報酬を設計し、
自動化し、管理することで、
売上目標と営業活動を調整します



組織の売上の約 10% をインセンティブ報酬に費やす場合、ROI の最大化が重要になります。競争優位を確立するために、この投資は正確に管理され、戦略的に適用される必要があります。

Xactly Incent は、報酬計画を最適化し、効率を向上させ、適時性と精度を高めることで、売上が最大化されるよう設計されています。シンプルなものから複雑なものまで、インセンティブ報酬プログラムの設計、自動化、管理が可能です。また、シームレスな統合により、報酬データを CRM、ERP、HCM、既存のその他のビジネスシステムと簡単に結びつけることが可能で、全体像を把握できるようになります。

営業報酬プランの管理にかかる時間を 60%削減

Xactly Incent は、最も複雑な報酬計算を処理し、インセンティブ報酬プログラムを自動化することで以下のことを可能にします。

- ▶ 支払ミス無くし、支払精度を最大 99.8% まで向上させます
- ▶ 他のソリューションや手作業によるプロセスに比べ、ほんのわずかな時間で報酬計算を実行します
- ▶ 報酬計画の管理に必要な時間を 60% 削減し、効率性を最大 3 倍に引き上げます

売上目標の達成率を最大 10%引き上げ

Xactly が提供する 17 年分以上の給与と営業パフォーマンスデータを活用すると、営業組織は以下のようなことができます。

- ▶ 競争力のある報酬計画を作成し、営業活動をモチベートし、売上目標の達成率を最大 10% 引き上げます
- ▶ 報酬計画を、業界の競合他社と比較・評価でき、売上目標の達成率を引き上げや、営業離職率を低減に貢献します

報酬支払い額を予測

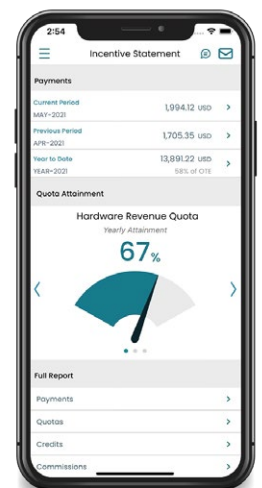
Xactly Incent と Xactly Forecasting™ を組み合わせて報酬支払い額を自動で予測します。

- ▶ 営業パイプラインのデータと並行して、予測される報酬支払い額を可視化します
- ▶ 報酬支払い額の予測ができることで、効果的な財務計画の策定を可能にし、営業担当者にはやる気を引き出します

報酬予定額の可視化によりパフォーマンスを推進

営業担当者はいつでも報酬予定額を確認できるため、やる気、生産性、組織への信頼を高めることができます。

- ▶ 営業担当者にすべての商談に対する受注時の想定される報酬額を提示します。Android と iOS のデバイスにネイティブアプリとして対応しています。
- ▶ 給与と営業パフォーマンスデータが透明化されるので、部門をまたがって整合性を取ることができます





システムのセキュリティとスケーラビリティを確保

Xactly Incent は何百万ものオーダーと何万もの受取人に毎月対応しています。Xactly Incent を使用することで以下のことが可能になります。

- ▶ 新しいデータソースを迅速に追加できる拡張性のある Xactly Incent の報酬プログラムは、新しい営業担当者向けの報酬計画を即座に追加して、ドキュメントとワークフロー管理を自動化することができます。
- ▶ [Xactly Trust サイト](#)への操作プロセスやサービスの透明性は、セキュリティコントロールによってしっかり管理されます。

Xactly Incent が選ばれる理由

Xactly Incent は、世界最大級の営業組織でさえ、その売上目標の達成を支援することができます。17 年以上の給与と営業パフォーマンスデータを活用できる市場では唯一のソリューションです。企業が最も効果の高い報酬計画を作成するのに役立ちます。

Xactly は、レベニューオペレーションの成功にあたって、社内プロセスとインテリジェンスの機能を備えたツールの採用の双方を進めていく重要性を理解しています。そこで、「営業計画」、「報酬管理」、「ビジネス予測」の機能をひとつのプラットフォームで実現できる [インテリジェント レベニュー プラットフォーム](#)を開発しました。レベニューエンジンに Xactly Incent を統合することで、精度の高いデータを活用した効果的かつ戦略的な意思決定が可能になります。

「Xactly がなければ、一日が給与計算をして、給与を支払うだけで終わるでしょう。Xactly によってその工数から解放されて、トップ成績の営業にインサイトを提供することができるようになります。報酬をただ計算しているだけでなく、分析も可能です。財務チームが重要な決定を行なうのに必要な、高度なデータ分析を提供できるようになりました」

ジュリ・スパニューロ氏
Databricks 社、グローバルセールス給与担当、シニアマネージャー



99%

ミスのない支払い -
社内の信頼を築き、
部門ごとに影で個別に
行われる会計処理を無くします
Xactly Benchmarking データ

170時間 以上

報酬関連の作業で削減できた
月あたりの時間数
大手製造業

100%

モバイル対応 -
あらゆるデバイスから
リアルタイムに、
インセンティブの計算結果、
ダッシュボード、ワークフローを
認識できます

>> 詳細を見る <<

Xactly Incent の詳細についてデモをご希望のお客様は、弊社ウェブサイト www.xactly.co.jp からお問い合わせください。

Xactly について

Xactly は、世界中で数千にのぼる企業や数百万人もの営業が売上目標を達成する支援をしてきました。Xactly のソリューションを使えば、経営リーダーは今の四半期を振り返り、長期的な成長に向けて収益源をつくることができます

Xactly® インテリジェント レベニュー プラットフォームは、Xactly が所有する 17 年分のデータに AI を適用して導かれたインサイトを活用したアプリケーションを提供します。人の主観、プロセス、トレンド分析を織り交ぜ、精度の高いビジネス予測を導きます。売上計画、売上目標、営業テリトリーにおいて改善すべき課題を素早く見つけ出し、その改善をサポートします。また、報酬体系が極めて複雑な場合でも、素早く報酬額を示すことができるため、営業担当者のやる気と勢いが削がれることはありません。これが、Xactly インテリジェント レベニュー プラットフォームが、経営戦略に沿った営業活動を確保し、予測可能で、収益性が高く、持続力のあるビジネスを実現できる唯一のソリューションである理由です。